

NOMBRE	Ulises Alejandro Fernández Gamboa
EDUCACIÓN	
Grado – Año(s)	Executive MBA, Septiembre 2016 – Octubre 2020
Institución	Instituto Tecnológico Autónomo de México, Ciudad de México
Grado – Año(s)	Licenciatura en Relaciones Internacionales, Agosto 2002 – Mayo 2008
Institución	Instituto Tecnológico Autónomo de México, Ciudad de México
EMPLEOS	
Cargo – Año(s)	Fundador y Director General, Agosto 2020 – Actualidad
Empresa	Enphoque, Competitividad y Estrategias de Crecimiento
Cargo – Año(s)	Director de Competitividad e Innovación, Octubre 2017 – Julio 2020
Empresa	IDOM México
Cargo – Año(s)	Experto – Competitividad y Análisis Estratégico, Enero 2013 – Septiembre 2017
Empresa	The Cluster Competitiveness Group, Washington D.C., Estados Unidos
Cargo – Año(s)	Consultor Senior – Competitividad y Análisis Estratégico, Agosto 2010 – Diciembre 2012
Empresa	The Cluster Competitiveness Group, Washington D.C., Estados Unidos
Cargo – Año(s)	Consultor Junior – Competitividad y Análisis Estratégico, Mayo 2008 – Julio 2010
Empresa	The Cluster Competitiveness Group, Washington D.C., Estados Unidos
PRINCIPALES PROYECTOS	
Cliente – Año	DECJ A.C. Agosto 2019 – Agosto 2020
Proyecto	Estrategia de Especialización Inteligente en Ciudad Juárez y Área Metropolitana
Cargo	Director de Proyecto
Descripción	Implementar una Estrategia de Especialización Inteligente con el fin de concentrar sus esfuerzos y recursos en un número limitado de áreas ambiciosas pero realistas: Manufactura Inteligente; Hub Transfronterizo (Logística); Cuidado Continuo (Salud); Ciudad Inteligente. Se espera que el proyecto permita a la región fortalecer su ecosistema de investigación e innovación, maximizar los flujos de conocimiento, la adopción y el desarrollo de tecnologías exponenciales, así como difundir los beneficios de la innovación en toda su economía y sociedad.
Cliente – Año	Cámara de Comercio de Barranquilla, Marzo 2019 – Agosto 2020
Proyecto	Construcción Sostenible con Enfoque en Edificaciones Saludables
Cargo	Director de Proyecto
Descripción	Incrementar la competitividad de la cadena de valor de construcción sostenible con enfoque en edificaciones saludables en el departamento del Atlántico que conlleven a la sofisticación de los productos y/o servicios, con miras a la ampliación en mercados nacionales y/o internacionales, a través del acompañamiento especializado a 12 empresas de la región de Barranquilla; además de mejorar su articulación y posicionamiento en la cadena de valor.

Cliente – Año	Cámara de Comercio de Barranquilla, Enero 2019 – Abril 2020
Proyecto	Programa de Fortalecimiento Competitivo – Clúster de Obra Blanca
Cargo	Experto Análisis Estratégico
Descripción	Fortalecer el clúster de obra blanca en el departamento del Atlántico, a través de la innovación en el modelo de negocio, basado en “Soluciones Integrales hacia la Construcción Sostenible” <i>Green Building Solutions (GBS)</i> que conlleven a la sofisticación de los productos y/o servicios, con miras a la ampliación en mercados nacionales y/o internacionales.
Cliente – Año	DESEC A.C. Agosto 2018 – Noviembre 2019
Proyecto	Estrategia de Especialización Inteligente en la Ciudad de Chihuahua y Área Metropolitana
Cargo	Director de Proyecto
Descripción	Implementar una Estrategia de Especialización Inteligente con el fin de concentrar sus esfuerzos y recursos en un número limitado de áreas ambiciosas pero realistas: Electromovilidad y Energías Renovables; Industria Inteligente; Sector Agroindustrial y Alimentación Avanzada; Hábitat y Calidad de Vida. Se espera que el proyecto permita a la región fortalecer su ecosistema de investigación e innovación, maximizar los flujos de conocimiento, la adopción y el desarrollo de tecnologías exponenciales, así como difundir los beneficios de la innovación en toda su economía y sociedad.
Cliente – Año	Asociación Nacional de Universidades e Instituciones de Educación Superior de México (ANUIES) / Fundación Educación Superior Empresa (FESE), Octubre 2018 – Diciembre 2019
Proyecto	Talento Industria 4.0 México
Cargo	Director de Proyecto
Descripción	Análisis de necesidades de talento en Industria 4.0 en las empresas mexicanas y evaluación de la brecha entre los programas formativos de las Instituciones de Educación Superior Mexicanas y las empresas en 3 sectores específicos: Moldes y Troqueles, Textil-confección, y TICs.
Cliente – Año	Programa Nacional de Competitividad de Guatemala (PRONACOM), Noviembre 2017 – Diciembre 2018
Proyecto	Programa de Apoyo al Emprendimiento en Guatemala
Cargo	Director de Proyecto
Descripción	Programa que busca impulsar la actitud emprendedora en Guatemala mediante la identificación y fortalecimiento de emprendimientos de alto impacto, acompañando y asesorando a las MIPYMES de reciente creación en todo el proceso de escalamiento y consolidación. Se fortalecieron y asesoraron a 1500 emprendimientos y formaron al menos 73 consultores acompañantes en un periodo de 14 meses en los 10 Nodos Regionales del país.

Cliente – Año	Instituto Nacional del Emprendedor (INADEM), Enero 2014 – Septiembre 2017
Proyecto	Programa de Iniciativa de Refuerzo a la Competitividad Empresarial (IRCE):
Cargo	Coordinador y Tutor Metodológico
Descripción	Mejorar las condiciones de las empresas en 17 Estados del país a partir del desarrollo de Iniciativas de Refuerzo a la Competitividad (IRC); además de la formación y transferencia metodológica en cada entidad: Baja California, Campeche, Chiapas, Coahuila, Colima, Estado de México, Guerrero, Hidalgo, Jalisco, Morelos, Puebla, Querétaro, Quintana Roo, Oaxaca, Tlaxcala, Veracruz y Yucatán.
Cliente – Año	INNpuls Colombia, Junio 2012 – Febrero 2014
Proyecto	Programa de Rutas Competitivas en Colombia
Cargo	Coordinador y Tutor Metodológico
Descripción	Desarrollo gestión de 4 Rutas Competitivas. 2 en el Departamento de Atlántico en los sectores de Muebles y Logística y 2 en el Departamento de Bolívar en los sectores de Turismo de Reuniones e Industria Náutica.
Cliente – Año	INEXMODA Colombia, Enero – Junio 2012
Proyecto	Análisis Estratégicos en Sector Textil – Confección en Medellín, Colombia
Cargo	Consultor Experto en Análisis Estratégico
Descripción	Encargado del desarrollo de 3 Hojas de Ruta en el Sector Textil – confección en Medellín para definir el posicionamiento competitivo presente y futuro de los segmentos de Casual Jeansware, Ropa Interior Femenina y Diseño de Autor.
Cliente – Año	Cámara de Comercio de Barranquilla, Junio 2011 – Marzo 2012
Proyecto	Ruta Competitiva en el Clúster de Insumos Agroindustriales
Cargo	Consultor Experto en Análisis Estratégico y Competitividad
Descripción	Responsable del desarrollo y gestión del análisis estratégico y un plan de acción para el fortalecimiento competitivo de las empresas en el Clúster de Insumos Agroindustriales en el Departamento del Atlántico.
Cliente – Año	BID – FOMIN, Septiembre 2010 – Mayo 2011
Proyecto	Iniciativa de Refuerzo a la Competitividad en Turismo Rural como parte del Programa de Apoyo a las Comisiones de Refuerzo a la Competitividad en Colombia
Cargo	Consultor Experto en Análisis Estratégico y Competitividad
Descripción	Responsable del desarrollo y gestión del análisis estratégico y un plan de acción para el fortalecimiento competitivo de las empresas en el sector Turismo Rural en el Departamento del Quindío.
Cliente – Año	SEBRAE Minas Gerais Brasil, Julio 2009 – Enero 2010
Proyecto	Programa de Refuerzo a la Competitividad en Minas Gerais
Cargo	Consultor en Análisis Estratégico y Competitividad
Descripción	Apoyar al Consultor Experto en el desarrollo y gestión del análisis estratégico y un plan de acción para el fortalecimiento competitivo de las empresas en los sectores de Electrónica y Mango en Minas Gerais.

Cliente – Año	IPLANEG, Noviembre 2008 – Junio 2009
Proyecto	Programa de Refuerzo a la Competitividad en el Estado de Guanajuato
Cargo	Consultor Junior – Competitividad y Análisis Estratégico
Descripción	Apoyar al Consultor Senior en el desarrollo del análisis estratégico, la gestión del cambio y la definición del plan de acción para reforzar la competitividad de las empresas en el Sector de Turismo Cultural en la Ciudad de Guanajuato.
Cliente – Año	SEDECO Estado de México, Mayo – Noviembre 2008
Proyecto	Programa de Refuerzo a la Competitividad en el Estado de México
Cargo	Consultor Junior – Competitividad y Análisis Estratégico
Descripción	Apoyar al Consultor Senior en el desarrollo del análisis estratégico, la gestión del cambio y la definición del plan de acción para reforzar la competitividad de las empresas en el Sector Florícola en el Estado de México.

FORMACIÓN ADICIONAL

Institución – Año(s)	HKUST Business School, Hong Kong, 2019
Curso	<i>Doing Business in China Program</i>
Institución – Año(s)	IE Business School, Madrid, 2017
Curso	<i>Leading Organizational Renewal Program</i>
Institución – Año(s)	The Wharton School, Filadelfia, 2017
Curso	<i>Business Negotiation Program</i>
Institución – Año(s)	Instituto Tecnológico Autónomo de México, Ciudad de México 2007
Curso	<i>Diplomado en Seguridad, Fronteras y Migración</i>
Institución – Año(s)	Instituto Tecnológico Autónomo de México, Ciudad de México y Universidad Autónoma de Barcelona, Barcelona, 2006
Curso	<i>Diplomado en Estudios de la Integración Europea</i>

IDIOMAS

Idioma	Inglés
Nivel	Oral: avanzado; Escrito: avanzado
Idioma	Portugués
Nivel	Oral: medio; Escrito: medio